

16
décembre



stratégie
organisation

technique dentaire
management

LA COMMUNICATION EN DENTISTERIE ESTHÉTIQUE

En collaboration avec Pierre-Michel Le Prado



Si vous désirez

- _ comprendre comment et pourquoi développer l'esthétique dans un cabinet omnipratique
- _ maîtriser les techniques de présentation de traitements esthétiques à vos patients
- _ optimiser vos plans de traitement en esthétique
- _ obtenir des réponses aux questions les plus fréquemment posées à propos des traitements esthétiques

L'Académie du Sourire, en collaboration avec Pierre-Michel Le Prado vous propose un TD.

Programme

- _ Comportement d'un patient vs comportement d'un client
- _ Comment augmenter le capital confiance de votre patient ?
- _ Comment positionner l'image de votre cabinet de votre équipe ?
- _ Comment optimiser votre plan de traitement en dentisterie esthétique ?
- _ Comment organiser la consultation en dentisterie esthétique ?
- _ Le rôle de l'équipe en dentisterie esthétique
- _ Comment permettre au patient de se rendre compte du résultat esthétique ?
- _ Savoir conclure efficacement
- _ Améliorer sa gestion des objections
- _ Comment présenter l'aspect financier
- _ La mise en place : comment l'appliquer en équipe

NOUS CONTACTER

LIEU : CONTINUUM | TARIF : 450€

Académie du Sourire

contact : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

<http://academie-du-sourire.com> || +(33)6 10 37 86 88

9, avenue Henri Malacrida - 13100 Aix en Provence - FRANCE



ACADEMIE
du sourire



continuum-education